

KIT DU PARRAINAGE INITIATIVE



Qui ?

Le parrain ou la marraine Initiative est un(e) ancien(ne) dirigeant(e) ou cadre d'entreprise bénévole.



Cependant, **le parrain n'est pas** : un apporteur d'affaires, un contrôleur de gestion, un comptable, un banquier ou encore un avocat.



Comment ?

1

En favorisant la réflexion

- Par des rendez-vous réguliers
- Par de l'écoute
- Par des échanges d'expérience
- Par l'acquisition de bons réflexes

2

En analysant ensemble

- Les aspects financiers
- Le marché et les produits
- Les partenaires extérieurs
- Les moyens matériels et humains
- La stratégie à court et moyen terme
- Le moral et l'équilibre de vie de l'entrepreneur(e)



Pourquoi ?

→ Contribuer à la réussite d'un(e) entrepreneur(e)

L'appui, les conseils, la neutralité, le recul sur le quotidien sont autant d'apports que lui offre le parrain / la marraine.

→ Participer au développement de la culture entrepreneuriale

Développer de nouvelles compétences pédagogiques, méthodologiques et relationnelles.



Les clés de réussite du parrainage

- Créer une relation de confiance entre l'entrepreneur(e) et le parrain ou la marraine
- Accepter le rôle de chacun
- Favoriser le passage à l'action de l'entrepreneur(e)



Le 1er rendez-vous

(L'état des lieux)



- Évaluation des motivations de l'entrepreneur(e)
- Estimation des points acquis, bloquants et méconnus
- Définition des rôles de chacun
- Accord sur le mode de fonctionnement et d'organisation

Le suivi régulier

(Minimum tous les 3 mois)



- Échanger et écouter
- Faire bénéficier de ses expériences et de ses réseaux
- Favoriser la réussite
- Suivre l'entrepreneur(e) dans son envol

